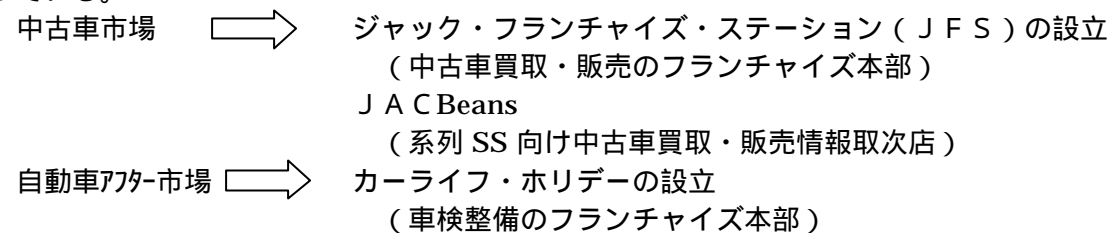


## 車関連(カーライフ)事業の展開

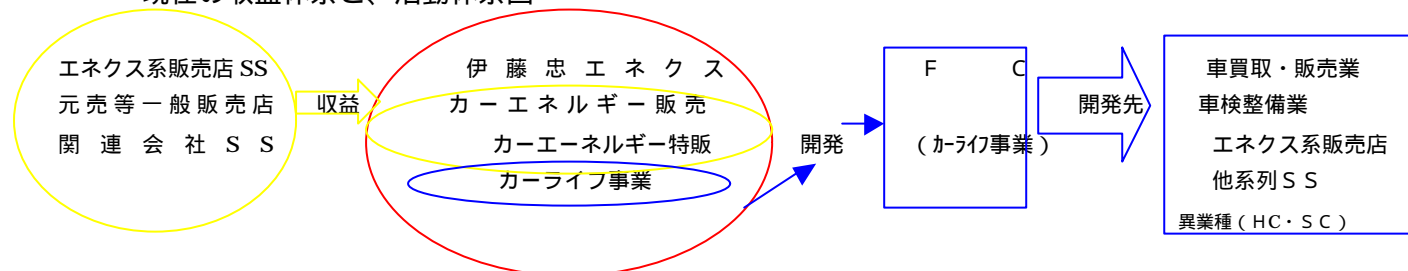
### 1. 「第一ステップ」

1) エネクスは、カーライフ事業の第一ステップとして、H12年度下期より中古車市場と、H14年度上期より自動車アフター市場へ参入し、中古車の買取販売及び車検整備の事業化を図っている。



2) 又、エネクス社内にもFC本部をサポート(特にFC開発・販社の立ち上げ等)し、自らも稼ぐセクションとなるべく、カーライフ事業課を、H14年度より創設した。

現在の収益体系と、活動体系図



### 2. 「第二ステップ」

更にH15年度は、カーライフ事業として保険事業・軽板金事業・自動車部品用品事業への参入を実施し、2~3年後にはカーライフ事業の収益の充実を図る。本年度の展開は、関連企業との提携を実施している。

### カーライフ事業の収支計画

『H17年度目標』	
エネクス人員 45名(営業部門のみ)	連結税前利益 5億円
拠点数(カッコ内は販社)	
JAC専門店 100(40)	ホリデー専門店 180(25)
JACビーズ 480	内訳は下記の通り

収支計画 (単位:百万円)

	H14年度	H15年度	H16年度	H17年度
JFS	31	15	35	75
カーライフホリデー	7	15	35	45
エネクスオート	162	110	20	40
カーライフ事業課	427	238	44	340
合計連結税前利益	565	318	134	500
人員	33	40	40	45

販売施設 (単位:店)

	H14年度	H15年度	H16年度	H17年度
JFS	28(15)	55(30)	80(35)	100(40)
JACビーズ	180	277	380	480
カーライフホリデー	18(7)	65(15)	120(20)	180(25)

\* ( )内は販売子会社

\* JFS: 中古車買取販売、JACビーズ: 中古車買取販売情報取次、カーライフホリデー: 車検整備