



社会とくらしのパートナー

伊藤忠エネクス株式会社



伊藤忠エネクス株式会社

〒105-8430 東京都港区虎ノ門2-10-1 TEL 03-6327-8000(代表) <https://www.itcenex.com/>

支店及びグループ会社の連絡先については弊社ホームページをご覧ください。

2018年5月発行

ENEX OUTLINE 2018

伊藤忠エネクス 会社案内

会社概要

■会社名
伊藤忠エネクス株式会社
英文社名 ITOCHU ENEX CO.,LTD.

■設立
1961年(昭和36年)1月28日

■代表者
代表取締役社長 岡田 賢二

■経営理念
社会とくらしのパートナー
～エネルギーと共に・車と共に・家庭と共に～

■事業領域
社会インフラとしてのエネルギーから、
人を育み、くらしと心を豊かにするエネルギーまで

■社員の行動規範
有徳
信義・誠実、創意・工夫、公明・清廉

■ホームページURL
https://www.itcenex.com/

■資本金
198億7,767万円

■本社所在地
〒105-8430 東京都港区虎ノ門二丁目10番1号

■従業員数
単体 656名(出向者205名含む)
連結 5,613名

■上場証券取引所
東京(銘柄名:エネクス)
証券コード:8133

■発行済株式総数
116,881千株

■大株主
伊藤忠商事株式会社 53.97%
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口) 3.99%
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口) 3.69%
エネクスファンド 2.68% 他
※ 自己株式を控除して計算しております。

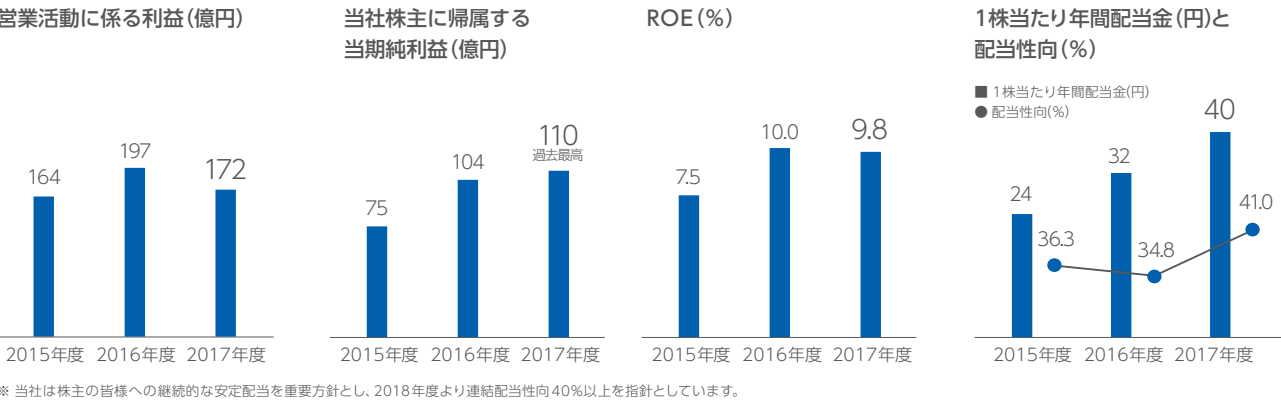
■子会社 53社
■持分法適用関連会社 21社
(2018年3月31日現在)

健康経営優良法人2018
働き方改革を推進する中、経済産業省と日本健康会議が共同で実施する「健康経営優良法人2018大規模法人部門(ホワイト500)」に2017年に続き認定されました。



2018
健康経営優良法人
Health and productivity
ホワイト500

2017年度 業績推移

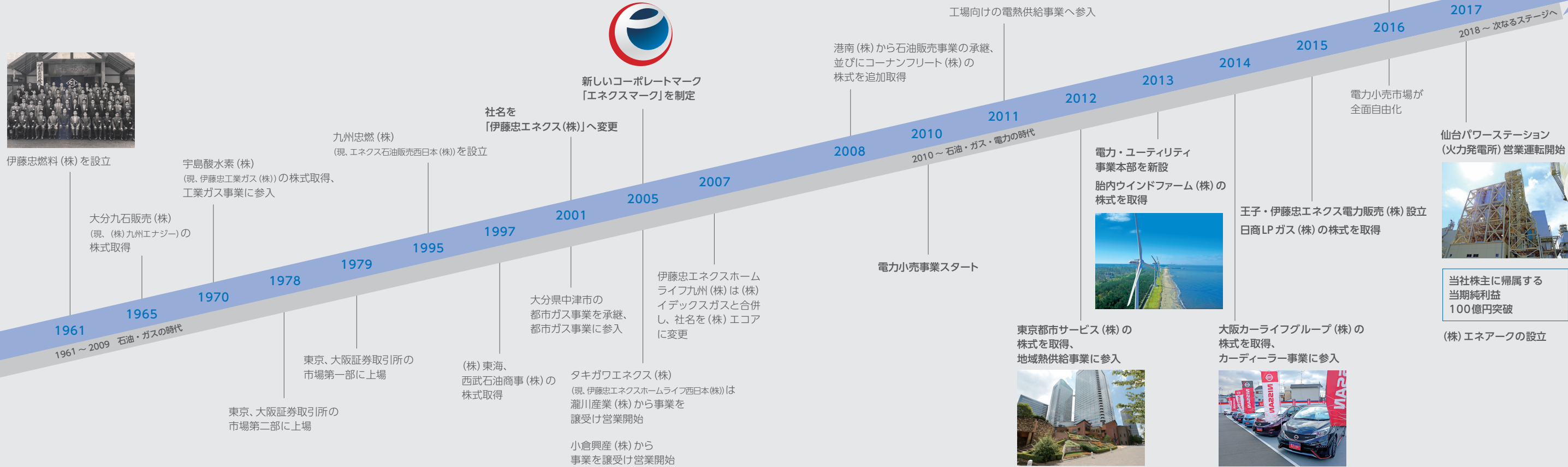


エネクスグループ中期経営計画

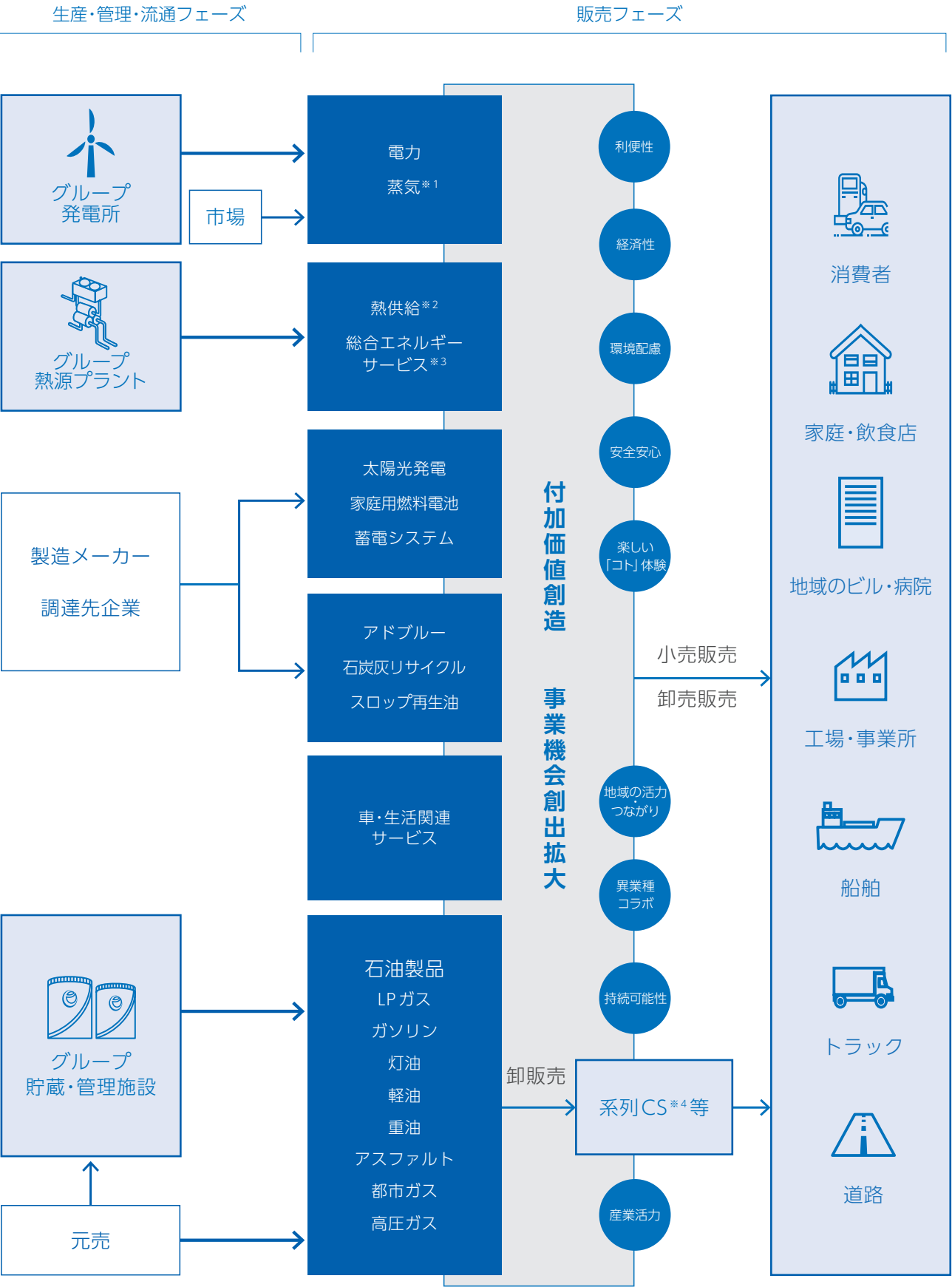
当社グループは2017年4月に新中期経営計画『Moving2018つなぐ 未来』を策定しました。次なるステージへ昇るための、“未来への布石”を築きあげる2年間。グループの総力を挙げて収益基盤の再構築と組織基盤の再整備を行い、成長軌道を確実なものへと育ててまいります。

計画名称	期間	定量計画(2018年度連結)			
『Moving2018 つなぐ 未来』	2カ年 2017年度 2018年度	営業活動に係る利益	当社株主に帰属する当期純利益	ROE	投資計画(2カ年合計)
		187億円	113億円	9.0%以上	566億円
※計画初年度で、2018年度の利益目標(当社株主に帰属する当期純利益108億円)を達成しており、改めて市場環境や当社の現状等を総合的に検討し、上方修正いたしました。					
※ 資料上の数字については、特に断りのない限りすべて国際会計基準(IFRS)ベースで記載しています。					

社会とくらしの変化に対応し、半世紀を超えて成長を続けるエネクスグループ



エネクスグループのビジネスフロー



※1 蒸気：火力発電所において発電時に発生する高温の蒸気を地域の工場などに供給しています。

※2 熱供給：熱源プラントから複数の建物、オフィスビル等に冷房・暖房等に使用する冷水・温水を供給しています。

※3 総合エネルギーサービス：熱・水・電力の供給サービスを中心に、エネルギー設備の総合的なマネジメントを行うサービスです。

※4 CS：カーライフ・ステーションの略で、カーライフのすべてのニーズに応える複合的なサービス拠点です。

事業概要（2018年4月1日現在）



ホームライフ部門 [エネルギー流通グループ]

LP ガスから電気や多彩なスマートエネルギーまで、
快適で豊かで安心なライフスタイルをご提案します。

事業領域	家庭用・業務用のエネルギー、人々の豊かで快適なくらしのご提案
主な取扱製品・サービス	LP ガス、家庭用スマートエネルギー機器、都市ガス、電気、産業用ガス、快適生活のご提案
主な供給先	全国の家庭150万世帯、法人需要家、販売店2,700店
事業形態	小売販売及び卸売販売
海外展開	インドネシア、フィリピン



生活・産業エネルギー部門 [エネルギー流通グループ]

地域の人々の快適なくらしと産業のために、
様々なエネルギーとサービスでより良い社会を実現します。

事業領域	石油製品からクルマ、電力、産業まで、地域の生活と産業の担い手
主な取扱製品・サービス	ガソリン、灯油、軽油、重油、LP ガス、電気、車、レンタカー、生活・車関連商品サービス、AdBlue、アスファルト、船舶用燃料、石油製品輸出入、ターミナルタンク賃貸、石炭灰リサイクル、スロップ回収・リサイクル
主な供給先	系列CS 約1,800店、法人3,500事業所、国内道路会社、海運、官公庁
事業形態	小売販売及び卸売販売
海外展開	グアム、パラオ



電力・ユーティリティ部門 [電力・ユーティリティグループ]

省エネルギーと快適性、経済性を追求し、
電力関連事業・熱供給事業を推進します。

事業領域	省エネと快適性、経済性を追求した発電、需給調整から電力販売、地域熱供給
主な取扱製品・サービス	電力、蒸気、熱供給、総合エネルギーサービス
主な供給先	法人需要家、電力会社、オフィスビル・商業ビル
事業形態	発電、需給、販売の垂直統合モデル



モビリティライフ事業部

事業領域	自動車ディーラー、次世代のバイオ燃料、 環境・社会・生活をつなぐ新サービスの創出
主な取扱製品・サービス	日産大阪販売の取扱車
参画事業	次世代バイオディーゼル製造事業(米国)
参加プロジェクト	ユーグレナ国産バイオジェット燃料実証プロジェクト

Home-Life

ホームライフ部門

■ホームエネルギー販売事業



家庭や街で厨房用・給湯用・工業用燃料として幅広く利用されるLPガスと都市ガスを全国各地のお客様に販売しています。

LPガス／都市ガス（大分県中津市）

■産業用ガス事業



当社グループの伊藤忠工業ガス（株）は工業用・医療用などの産業用ガスを販売すると共に、ガス容器の耐圧検査サービスや溶接に使われる資材などもご提供しています。

産業用ガス（酸素、窒素、アルゴン、滅菌ガス等）／ガス容器耐圧検査サービス／溶接用資材

■オートガス事業

低公害LPガス自動車の普及事業を推進するためのインフラとしてオートガススタンドを展開しています。

■家庭向け電力小売事業 電気販売事業

「eコトでんき」のブランドで、LPガスを販売するグループ会社を通じて全国のお客様（ご家庭・商店）に電気を販売しています。また、LPガスと電気でTポイントが貯まるお得な料金プランもご提案しています。



eコトでんき で検索

※関東地区・中部地区・関西地区のエネアークグループについては「エネアークでんき」のサービス名を使用しています。

※九州地区の（株）エコアについては「エコアのeでんき」のサービス名を使用しています。

■生活関連サービス



快適生活を実現する関連機器の販売やリフォームのご提案など、ご家庭にまつわる幅広い事業を展開しています。

生活関連機器

燃焼／厨房／冷暖房などの機器や住宅設備等

スマートエネルギー機器 環境関連事業

太陽光発電システム、家庭用燃料電池「エネファーム」

リフォーム（キッチン・お風呂等）

家庭用リチウムイオン蓄電システム「エネパワール」

事業関連の取り組み

様々な取り組みで国内需要を深耕しています。

料理教室、食育・火育活動



「台所の炎」を供給する事業者の使命として、調理することの楽しさや重要性を伝える料理教室、日本の食文化を伝える食育活動を展開しています。

eコトショップ



生活者視点による創造型需要ビジネスを展開する地域の拠点。最新のエネルギー機器を体感しながら快適なスマートライフスタイルをご提案します。

Life & Industrial Energy

生活・産業エネルギー部門

■自動車用エネルギー販売事業



全国の系列CSにエネルギーをお届けすると共に、「ENEX ACTプログラム」を通じてCSの収益改善を図り、販売店様のCS経営を強力にサポートします。

ガソリン／灯油／軽油／重油／自動車用潤滑油

用語解説 CS

カーライフ・ステーションの略で、当社がご提案する複合サービス給油所です。

■法人向けエネルギー販売事業



日本国内の産業を支える法人企業のお客様に産業用エネルギーを販売するほか、電力供給提案により省エネとコスト削減を実現するなど、最適なエネルギーをご提案します。

ガソリン／灯油／軽油／重油／LNG／電力

■カーライフサポート事業



全国の系列CSに充実した商材・情報・販売ノウハウをご提供し、事業の成長をサポートします。

自動車・自動車用品、車検・整備・钣金／洗車機用商材／レンタカーシステム

注目の事業

車の総合サービス「カースタ」



「カースタ（カーライフスタジアム）」は、お客様へのご提供価値を明確にした車関連事業の統一ブランドです。「もっと、いいお出かけを。」をコンセプトに事業展開するレンタカーサービスをはじめ、楽しく快適なカーライフをサポートします。



カースタ

カースタ で検索

■高品位尿素水AdBlue 事業 環境関連事業



環境問題に対する取り組みの一環として、ディーゼル車の排気ガスを分解し無害化する「AdBlue」を全国で販売しています。

用語解説 AdBlue（アドブルー）

ディーゼル車の排気ガスに噴霧することでアンモニアによる還元作用を利用し、NOxを無害な窒素と水に分解する「SCRシステム」に使われる世界標準の高品位尿素水です。

■カードサービス事業

CSを利用されるお客様のニーズにお応える多様なカードシステムをご提供しています。

【個人向け】楽天ポイントカード

【個人向け】カーエネクス itsumo カード

【法人向け】パートナーズカード

【法人向け】燃料給油カード

■PCB 廃棄処理仲介斡旋事業 環境関連事業

電力会社の変圧器などで使用されるPCB（ポリ塩化ビフェニール）の適正な廃棄処理を支援しています。

■凍結防止剤販売事業

冬季の積雪時に高速道路、一般道路、モノレールなどで使用される凍結防止剤を販売し、道路交通インフラの1年を通じた良好なトラフィック機能の維持に貢献しています。

Global Business

<ホームライフ部門> インドネシアで工業ガス販売



PT. ITC ENEX INDONESIA（略称PT. ENEX）がジャカルタ近郊のカラワン工業団地に進出の日系企業様向けに各種産業用ガスを安定的に販売、供給しています。

フィリピンでLPガス販売

伊藤忠商事（株）と共同出資して設立した「（株）クリーアエナジーホールディングス」がフィリピンでのLPガス販売事業に参入しています。

<生活・産業エネルギー部門>

米国グアム・サイパンプロジェクト

伊藤忠商事（株）の100%子会社であるItochu Petroleum Co., Pte. Ltd. が事業参加するIP&E Holdings, LLC. に当社社員が常駐しています。

パラオプロジェクト

IP&E Palau, Inc. の株式25%を取得し、太平洋地域での石油製品輸入卸売・直売事業に参入。事業は安定的に推移し、パラオの年間観光客の増加と共にさらなる成長に期待できます。

<モビリティライフ事業部> 米国ネブラスカ州のバイオディーゼルプラント



2013年よりFlint Hills Resources Renewable LLC が運営する次世代バイオディーゼル製造事業に参画しています。2018年度より本事業に対する持分を増加しました。

MobilityLife

モビリティライフ事業部

■自動車ディーラー事業



大阪府下一円及び兵庫県阪神地区でNo.1のネットワークを持つ日産大阪販売（株）を通じて新車販売、中古車販売、車検、钣金、整備、メンテナンス事業まで展開しています。



日産大阪販売（株）は日産自動車系列ディーラーの中で全国最大規模、大阪府下唯一のディーラー。新車販売89店、中古車販売19店、ルノー販売3店、車検センター3店、钣金工場3店の店舗ネットワークを保有しています。

■バイオ燃料事業



（株）ユーグレナを中心に5社1自治体が推進する日本初のミドリムシ（ユーグレナ）を利用した国産バイオジェット・ディーゼル燃料の実証計画に参加しています。また、米国において次世代バイオディーゼル製造事業にも参画しています（写真はバイオジェット燃料の記者会見時）。

■アスファルト販売事業



全国に広がる販売ネットワークと独自の供給網を活かし、産業用資材のアスファルトを需要家に供給しています。

■タンク賃貸借事業



石油製品、化学製品の貯蔵が可能なタンクを全国に2施設保有し、効率的な運用を通じてお客様のニーズに対応しています。

石油貯蔵施設等のロジスティクス機能
化学製品貯蔵施設の賃貸借サービス



江田島ターミナル

■船舶用燃料販売事業



日本と世界のあらゆる主要港において船舶燃料油のトレーディング・販売事業を展開しています。自社保有・専用の配給船を配備し、供給体制も強化。内航船向け船舶燃料の取扱量は国内最大です。
船舶用燃料／船舶用潤滑油

■石油製品トレード事業



伊藤忠グループの国内における石油製品トレード機能の中核として、石油製品の輸出入と国内販売事業を展開しています。
石油製品輸出入／国内需給調整取引

■石炭灰リサイクル事業 環境関連事業



火力発電所で発生する使用済み燃料のフライアッシュ（石炭灰）を回収、処理し、道路資材として再活用する事業を展開しています。

■スロップ・スラッジ回収販売事業 環境関連事業



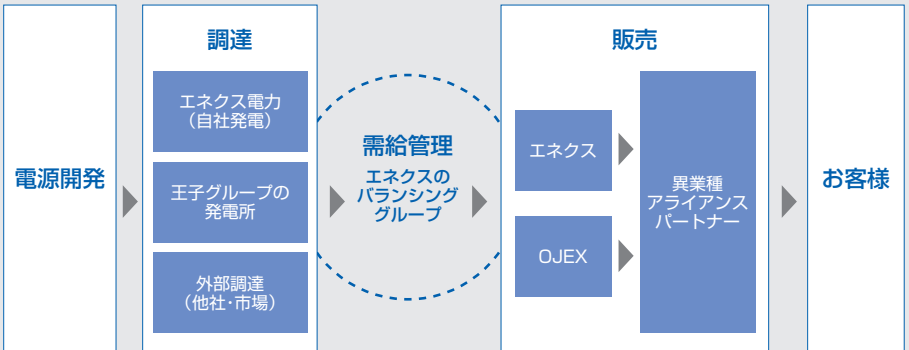
産業廃棄物として処理されていたスロップ（船舶の燃料タンク洗浄後の排水）やスラッジ（船舶燃料の未燃焼分）を回収し、有用な石油資源を取り出して再活用しています。

■法人向け電力販売事業 電気販売事業

法人向けエネルギー販売事業では、取引法人のお客様（約3,500事業所）に対して電力販売活動を展開し、お客様施設における電力コストの低減と安定稼働に貢献しています。

垂直統合モデルの電力事業

発電から需給、販売までを垂直統合し一体化した事業モデルを構築。当社及び王子グループなどの多様な電源をバランスよく組み合わせて環境性と経済性の両立を目指す発電事業を推進すると共に、需給、販売では当社グループのノウハウや販売ネットワークを最大限に活用し、お客様の電気料金削減と電力の安定供給に貢献します。

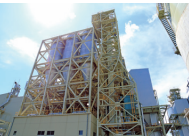


■発電事業

当社グループのエネクス電力(株)が経済性と環境維持の両立を目指した発電事業への取り組みを強化しています。傘下の事業会社がバランスのとれた多彩な発電設備を保有し、需要の伸びに合わせ継続的に発電能力を拡充します。



防府エネルギーサービス(株)



仙台パワーステーション(株)



JEN胎内ウインドファーム(株)



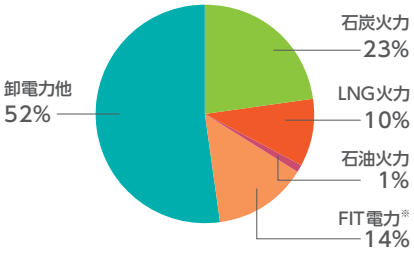
上越エネルギーサービス(株)



太陽光発電所

火力発電所のエネルギー有効活用
発電時に発生する高温の蒸気を地域工場などに供給しています。

当社の電源構成



※FIT電力・・・FIT制度により電気をご利用のすべての皆様にお支払い頂く賦課金によって賄われる再エネ由来の電力

■電力小売事業 電気販売事業

当社及び当社グループの王子・伊藤忠エネクス電力販売(株)(OJEX)が全国8エリアに展開し法人向けに電力を販売しています。さらに2016年度からはホームライフ部門や異業種とのアライアンスを拡大し、一般家庭にも電力を販売開始しました。

用語解説 OJEX 王子・伊藤忠エネクス電力販売(株)
王子ホールディングス(株)の子会社である王子グリーンリソース(株)と合併で設立した電力販売会社です。

■新たなビジネスモデルへの挑戦

電・熱事業への金融手法の導入や、小売視点から、よりお客様ニーズに沿った、新たな商品・サービス・付加価値の提供に挑戦します。熱供給事業では、従来の関東圏以外にもサービスエリアを拡大していきます。

クルマと電気のコラボレーション事業

「日産車+日産大阪e-でんき」電気販売事業
グループ会社の日産大阪販売(株)と(株)エネクスライフサービスが協力して実現した付加価値の高い新しいリテールビジネスです。

■電力需給管理サービス

当社は複数の小売電気事業者間で形成したグループ(バランシンググループ)の代表者として、グループ全体の電力需要バランスを調整することで、それぞれのメンバーが最も得意とする分野に集中できる分業体制と効率化、経済性、リスク低減、スケールメリットを追求しています。

■熱供給関連事業

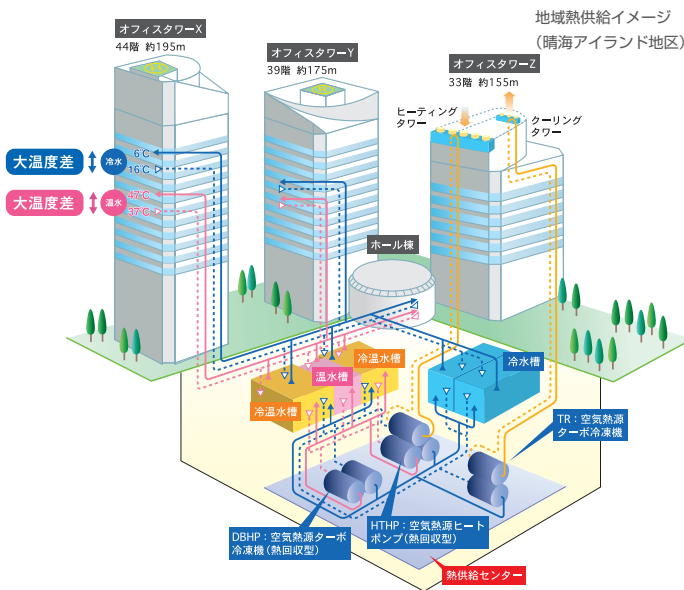
当社グループの東京都市サービス(株)(TTS)が、区域内の複数の建物に冷暖房用の冷水や温水をお届けする熱供給事業を展開し、街づくりと一体となった効率的なエネルギー利用をご提案します。ビルの空調や給湯の新設・更新時に初期投資を抑えて省CO₂、省エネルギーに資する熱源受託サービス等もご提供しています。

地域熱供給サービス

関東エリア18地区：
晴海アイランド／箱崎／幕張新都心ハイテク・ビジネス／芝浦4丁目
銀座2・3丁目／銀座5・6丁目／京橋1・2丁目等

地域熱供給サービスの導入事例

銀座6丁目中央通りに開業した大規模複合施設「GINZA SIX」(延べ床面積147,900㎡)の快適な空間を、TTSのプラントから供給する冷暖房用の熱エネルギーが支えています。



今後の事業ビジョン

ビッグデータ、IoT(モノのインターネット)、人工知能(AI)など、最新のIT技術の活用や異分野企業との連携により、より豊かな地域の社会基盤の実現に貢献するモビリティ(人の移動)や生活関連のサービス提案を目指します。

モビリティライフ事業

生活関連サービス

IT活用(IoT、AI、自動化)

モビリティの進化(EV社会)

次世代モビリティライフ事業の構築

数字で見るエネクスグループの“現在”

■ Business Platform

■ Facility

■ Business Performance

18カ所

業界最多となる関東エリアの
熱供給地区

8位/469社

2017年度の販売電力量は
新規事業者の中で8位

-53%

熱供給事業による
最大省エネルギー効果

約3,500事業所

産業用エネルギー・資材をお届けしている
法人需要家様の事業所

4,674千MWh

電力・ユーティリティ部門が販売した
総販売電力量 (2017年度卸売・小売の合計)

1,200本

グループ会社の(株)Jシリンダーサービスが
実施する1日当たりガス容器耐圧検査本数

177MW

グループが保有する
発電施設の能力

5カ所 1,500万t

グループが保有する
工業ガスの充填所と年間充填能力

38カ所

LPガス自動車(バス、タクシー)に
LPガスを供給するオートガススタンド

20%

アスファルトの
国内販売シェア

2カ所 15万t

グループが保有する
タンクターミナル数と総貯蔵量

25%

高品位尿素水 AdBlue の
国内販売シェア

20カ所

高品位尿素水 AdBlue の
販売ネットワーク拠点

約2,100店舗

エネクスオート(株)が事務局の
「日本洗車連盟」(法人向け)加盟店

約1,800cs

全国展開する系列CS数
自社ブランド(約400カ所)含む

約2,700店

全国に展開する
LPガス販売店

約400店舗

利便性の高い
「イツモレンタカー」取扱い店舗数

117店

日産大阪販売(株)が持つ地域
NO.1の店舗ネットワーク

3隻

自社保有する
アスファルト運搬船

12カ所 43,800t

アスファルト販売拠点数と
総貯蔵量

150万世帯

LPガス・都市ガス
をお届けしているご家庭

54,000件

2017年度に販売した家庭・商店向け電気
「eコトでんき」の契約件数

社会とくらしのパートナー

～エネルギーと共に・車と共に・家庭と共に～