



ITOCHU ENEX CO.,LTD.

## 会社情報

### 経営理念

## 社会とくらしのパートナー

～エネルギーと共に・車と共に・家庭と共に～

### 事業領域

## 社会インフラとしてのエネルギーから、 人を育み、くらしと心を豊かにするエネルギーまで

### 社員の行動規範

## 有徳 (信義・誠実、創意・工夫、公明・清廉)

### 会社概要 (2023年3月31日現在)

会社名 伊藤忠エネクス株式会社  
ITOCHU ENEX CO., LTD.  
設立 1961年(昭和36年)1月28日  
代表者 代表取締役社長CEO 吉田 朋史  
本社所在地 〒100-6028 東京都千代田区霞が関3-2-5  
電話番号 代表：03-4233-8000  
資本金 198億7,767万円

従業員数 単体 642名(出向者170名含む)  
連結 5,461名  
上場証券取引所 東京(銘柄名：伊藤忠エネクス)  
証券コード：8133  
発行済株式数 116,881千株  
大株主 伊藤忠商事株式会社  
ホームページ <https://www.itcenex.com/>



## 中期経営計画

# エネクスグループ 中期経営計画

当社グループは、2023年～2030年度までの8カ年を対象とする中期経営計画『ENEX2030』を策定いたしました。現場力の強化により既存事業における顧客基盤の更なる充実と収益力の向上、及び投資を加速させ、当期間において新規・戦略投資2,100億円を実行してまいります。

計画名称・目指す姿

# ENEX2030

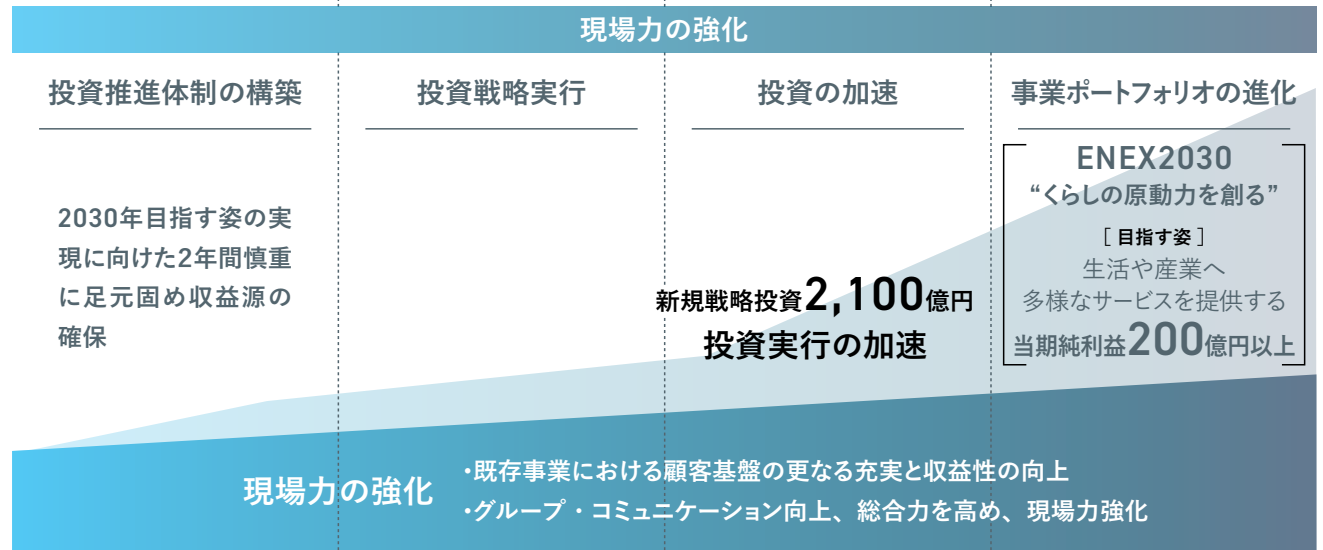
## くらしの原動力を創る

生活や産業へ  
多様なエネルギー・サービスを提供し  
更なる成長・変革へ挑戦する

中期経営計画の全体像と当社が目指す方向性

# ENEX2030“くらしの原動力を創る”

[ ENEX2030 '23~'24 ] > [ ENEX2030 '25~'26 ] > [ ENEX2030 '27~'28 ] > [ ENEX2030 '29~'30 ]



## ENEX2030 定量計画

財務指標		非財務指標	
当期純利益	実質営業CF*	GHG排出量	女性採用比率
200億円以上	450億円 <small>※CF…キャッシュ・フロー</small>	50%以上削減 <small>(2018年度比Scope1.2)</small>	30%以上
ROE	新規戦略投資	女性管理職比率	男性育休取得率
9.0%以上	2,100億円 <small>(累計8カ年)</small>	10%	80%以上



## 中期経営計画

# ENEX2030

## '23-'24

### 位置づけ

“2030年目指す姿”の実現に向け、現場力の強化、収益基盤を強化することにより、将来の成長戦略実現への体制を構築します。

### 主な取り組み

#### ① 現場力の強化

- 全社員の力を結集、総合力の向上による収益モデルの進化
- 「権限移譲」の推進による、現場における意思決定の迅速化
- 現場の頑張り、パフォーマンスを評価する人事政策の導入

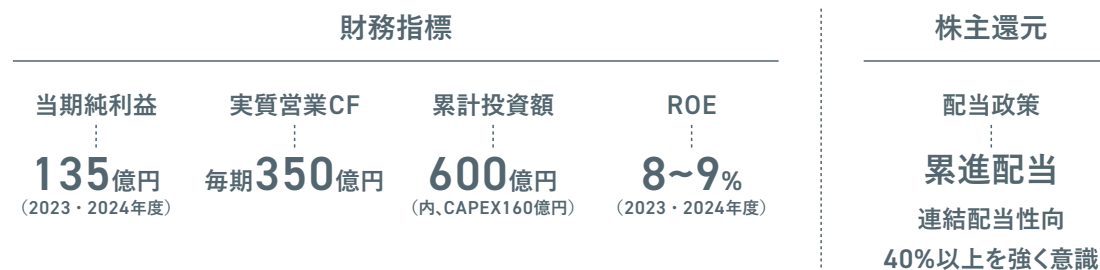
#### ② 投資実行体制の進化

- 投資案件の遂行力(案件分析・組成・実行・レビュー)強化
- 投資実行のプロフェッショナル組織としての「投資戦略室」設置

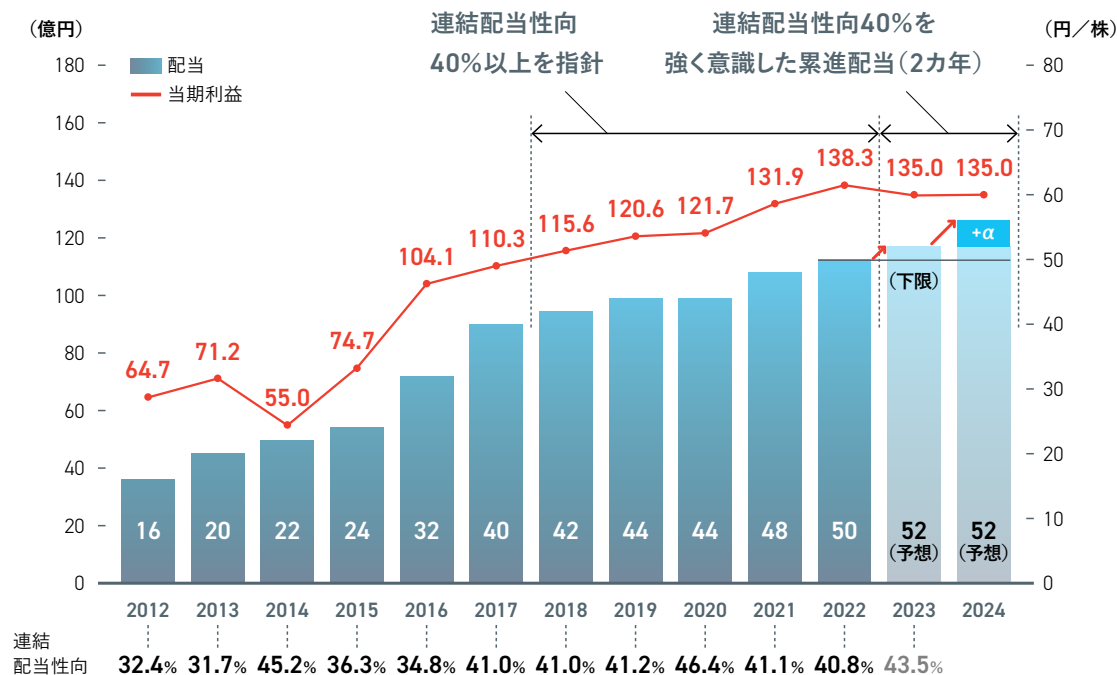
#### ③ 組織・人材の強化

- 成長戦略の実現を可能とする人材の育成
- 従業員モチベーション向上のための人事・評価・表彰制度の実行
- グループ連結経営の効率化

### '23-'24 定量計画



### 株主還元



過去10年間、配当は維持もしくは増配を継続

※2020年度は別途、記念配当6円を実施(連結配当性向の数値は記念配当分含む)

## Sustainability

持続可能な社会の実現・脱炭素化に向けて、  
未開拓分野にも挑戦し、多様な環境ビジネスの深化を目指します。



## 再生可能エネルギー事業

太陽光発電設備などを中心に、再生可能エネルギーの普及、拡大に取り組んでいます。



## 地域熱供給サービス事業

当社グループの東京都市サービス(株)が、冷暖房用の冷水や温水をお届けする熱供給事業を展開しています。



## 高品位尿素水アドブルー®販売

ディーゼル車の排出ガスに含まれる窒素酸化物(NOx)を分解して無害化する「AdBlue®」を全国で販売しています。



## GTL燃料販売

天然ガス由来のクリーンな軽油代替燃料です。扱いやすさなどメリットが多く、需要拡大が期待されます。



## リニューアブルディーゼル販売

廃食用油を主な原料とする、次世代の軽油代替燃料です。伊藤忠商事(株)とともに、普及を目指しています。



## LNGバンカリング事業

九州電力(株)、日本郵船(株)、西部ガス(株)と協働し、九州・瀬戸内地域での船舶向けLNG燃料供給事業を進めています。



## 水素バリューチェーン構築

日本エア・リキード合同会社、伊藤忠商事(株)と協業し、産業向け水素市場の拡大に貢献します。

## その他

## 代替燃料

- 船用アンモニア燃料
- リニューアブル燃料

## 環境素材・サービス

- カーボンニュートラルLPG「やさしいガス」
- 燃焼灰リサイクル

## スマート機器

- 家庭用リチウムイオン蓄電システム「エネパワボ」
- 家庭用燃料電池「エネファーム」

## モビリティサービス

- 電気自動車(EV)販売
- EVカーシェア
- スマホ給油

## 事業部門

HL / Home-Life Division

### ホームライフ部門

LPガスから電力、  
スマートエネルギーまで  
安心、快適なライフスタイルをご提案

[ エネルギー関連製品・サービス ]

LPガス、灯油、都市ガス(九州と関東の一部エリア)、電力

[ 生活関連事業 ]

生活関連機器、スマートエネルギー機器、リフォーム、家庭用リチウムイオン蓄電システム



CL / Car-Life Division

### カーライフ部門

さまざまなカーライフニーズにお応えし、  
自動車と共に  
快適に暮らせる社会を目指す

[ エネルギー関連製品・サービス ]

ガソリン、灯油、軽油、重油、電力

[ モビリティサービス ]

自動車販売、生活・車関連商品サービスの販売



IB / Industrial Business Division

### 産業ビジネス部門

アスファルトや船舶用燃料、  
環境商材まで、産業や流通を支える  
エネルギーをお届け

[ エネルギー関連製品・サービス ]

アスファルト、船舶用燃料、石油製品輸出入、ターミナルタンク賃貸、法人向け給油カード、産業用ガス、ガス容器耐圧検査

[ 環境関連製品 ]

AdBlue®、リニューアブル燃料、GTL燃料、燃焼灰リサイクル、PCB回収処理斡旋



PU / Power & Utility Division

### 電力・ユーティリティ部門

省エネルギーと快適性、  
経済性を追求し、  
電力関連事業・熱供給事業を推進

[ 電力関連製品・サービス ]

発電事業(太陽光、水力、石炭火力、天然ガス火力)、電力販売事業、電力需給管理サービス、アセットマネジメント事業

[ 熱供給関連製品・サービス ]

蒸気、地域熱供給サービス、電熱供給サービス

[ モビリティサービス ]

レンタカー



## ホームライフ部門

LPガスから電力、スマートエネルギーまで  
安心、快適なライフスタイルをご提案。



## LPガス販売事業

LPガスを全国各地のお客様に販売。国内では150万軒のご家庭へお届けするとともに、当社グループに(株)ジャパングスエナジーを保有し、元売機能も有します。

LPガス・都市ガスをお届けしているご家庭

150万世帯



## 生活関連サービス

生活に欠かせないさまざまな機器(燃焼、厨房、冷暖房などに関わる機器や住宅設備など)の販売を通して、快適で安心なライフスタイルをご提案しています。

オートガススタンド  
(タクシー・バス用)

31カ所



## 海外事業

東南アジアを中心に今後も成長が見込まれる地域でLPガス販売事業を展開しています。

LPガス販売店数

約2,200社

事業所拠点数

約200カ所



## ホームライフ部門



### LPガス元売事業

LPガス元売会社の(株)ジャパングスエナジーに株式20%を出資し、輸入調達から卸売、小売事業までの事業基盤を構築しています。



### 都市ガス販売事業

当社グループは九州と関東の一部エリアにおいて都市ガスの供給を行っています。



### オートガス販売事業

低公害車の一つであるLPガス自動車の普及を推進するためのインフラとして、オートガススタンドを展開しています。



### 電力小売事業

当社グループが展開する「eコトでんき!」により、グループ会社から全国各地のお客様へ電力をお届けしています。



### 災害時インフラ事業

ソフトバンク(株)と協業し、全国の特定の携帯電話基地局に非常用LPガス発電機を設置し、LPガスを継続的に供給する体制の構築に取り組んでいます。



### リフォーム事業

キッチンやお風呂、床暖房まで、ニーズに合ったリフォームにより「ガスのある快適で、豊かな暮らし」を実現します。



## カーライフ部門

さまざまなカーライフニーズにお応えし、  
自動車と共に快適に暮らせる社会を目指す。



### 自動車用エネルギー販売事業

全国の約1,600カ所の系列CS<sup>\*</sup>に各種エネルギー(ガソリン、灯油、軽油、自動車用潤滑油等)をお届けしています。

※カーライフ・ステーションの略で、当社がご提案する複合サービス給油所



### トラック事業

当社グループのエネクスフリート(株)では、主にトラックやバス向けのフリートCSを展開。トラックの架装事業にも参入しトラック周辺事業を拡大しています。



### 自動車ディーラー事業

当社グループの日産大阪販売(株)は、日産自動車系列で全国最大規模、大阪府下唯一のディーラーです。新車・中古車販売から整備、メンテナンス事業まで展開。

全国展開する系列CS数

約**1,610**cs

個人向け給油カード  
有効会員枚数

約**8**万枚

法人向けエネルギーを  
お届けしている事業所

約**3,000**カ所

自動車ディーラー店舗数

約**108**店

## カーライフ部門



### CS経営コンサルティング支援事業

CS経営の実績とノウハウを通じて磨き上げてきたコンサルティングサービスで販売店様をサポートしています。



### POS・共有ポイント

CSを利用されるお客様のニーズに対応するマルチポイントの導入、クレジットカードシステムをご提供しています。



### スマホ給油

お客様がスマートフォンのアプリで「給油」や「洗車」を注文から決済まで可能とするサービスを展開しています。



### 海外事業

IP&E Palau, Inc.では、太平洋地域で石油製品の輸入・卸売・小売事業を展開。ENEXFLEET VIETNAM CO.,LTD.では、ベトナムで洗車・カーケア事業を展開しています。



### 法人向けエネルギー販売事業

日本国内の産業を支える法人企業のお客様向けに、ガソリン、灯油、軽油、重油などさまざまな産業用エネルギーを販売しています。



### 電力小売事業

日産大阪販売(株)、(株)エネクスライフサービスにより開発したサービス「日産車+日産大阪e-でんき」を提供しています。

産業ビジネス部門

アスファルトや船舶用燃料、環境商材まで、  
産業や流通を支えるエネルギーをお届け。



高品位尿素水アドブルー®販売事業

ディーゼル車の排出ガスに含まれる窒素酸化物 (NOx) を分解・無害化する「AdBlue®」を、全国26カ所の配送センターからお届けします。



環境商材販売

廃食油等を原料とするリニューアブル燃料や、天然ガス由来のGTL (Gas to Liquids)、液化天然ガスなど、次世代のエネルギーを開拓・販売しています。



アスファルト販売事業

全国の販売ネットワークと独自の供給網を生かし、産業用資材のアスファルトを需要家に供給しています。

AdBlue®の国内販売シェア

30%

アスファルトの国内販売シェア

20%

一般高圧ガス容器耐圧検査本数

23万本/年

タンクターミナル総貯蔵量

14万t



## 産業ビジネス部門



### 法人向け給油カード事業

車両を保有する法人企業向けに「燃料給油カード」を発券。全国約2万カ所のガソリンスタンドで、契約単価にてご利用いただけます。



### 船舶燃料販売事業

国内外の主要港で船舶燃料油、船舶用潤滑油を販売。九州電力(株)、日本郵船(株)、西部ガス(株)とともに船舶向けLNG燃料供給事業を進めています。



### 石油製品トレード事業

伊藤忠グループの国内における石油製品トレード機能の中核として、石油製品輸出入と国内販売事業(国内需給調整取引)を展開しています。



### エネルギーサービス事業

お客様のエネルギー使用状況を分析し、省CO<sub>2</sub>、省エネルギー化、エネルギー管理・保守メンテナンスなどのソリューションをご提供します。



### ターミナル事業

海外、国内の市場に向けた石油製品、化学製品の供給基地として全国に2カ所のターミナルを保有。効率的かつ迅速にお客様のニーズに対応します。



### 産業ガス販売事業

あらゆる分野で使用される産業用ガス(酸素、窒素、アルゴン、滅菌ガス等)を販売。ガス容器の耐圧検査サービスや資材なども提供しています。

## 電力・ユーティリティ部門

省エネルギーと快適性、経済性を追求し、  
電力関連事業・熱供給事業を推進。



## 発電事業

バランスのよい多彩な発電設備(太陽光・水力・石炭火力・天然ガス火力)を保有し、経済性と環境維持の両立を目指す発電事業に取り組んでいます。

小売電力販売量  
(取次数量を含む)  
約**2,262**千MWh

## TERASELでんき

## 電力小売事業

当社及び当社グループの(株)エネクスライフサービス、王子・伊藤忠エネクス電力販売(株)等が各地に販売網を展開し、さまざまなお客様へ電力を販売しています。

発電施設の能力  
**224**MW



## 地域熱供給サービス事業

当社グループの東京都市サービス(株)が、空調用の冷・温水を熱供給プラントで製造し、地域導管を通して建物へ供給する事業を展開しています。

関東エリアの熱供給地区  
**19**カ所

電気のグループ契約件数  
**333,944**件

## 電力・ユーティリティ部門

### TERASEL SOLAR テラセルソーラー

#### テラセルソーラー(自家消費型太陽光発電システム)

お客様の施設に当社保有の太陽光発電設備を設置し、発電した電力を自家消費していただく定額サービスです。CO<sub>2</sub>削減とエネルギーコストの低減を実現します。



#### エネルギーマネジメントサービス事業

発電設備や電熱関連設備の運営管理、保守サービスの提供を行い、安定稼働と運転効率化による省エネ(省コスト)の実現を支援します。



#### 電力需給管理事業

複数の小売電気事業者間で形成したグループ(バランスンググループ)の代表者として、グループ全体の電力需給バランスを調整しています。



#### 工場向け蒸気販売事業

当社グループで保有する火力発電所のエネルギーを活用し、発電時に発生する高温の蒸気を近隣地域の工場などに供給しています。



#### 海外事業

「ITC ENEX Southeast Asia」、 「ITC ENEX (Thailand)」の2社をバンコクに設立し、太陽光発電・再エネ関連事業を展開しています。




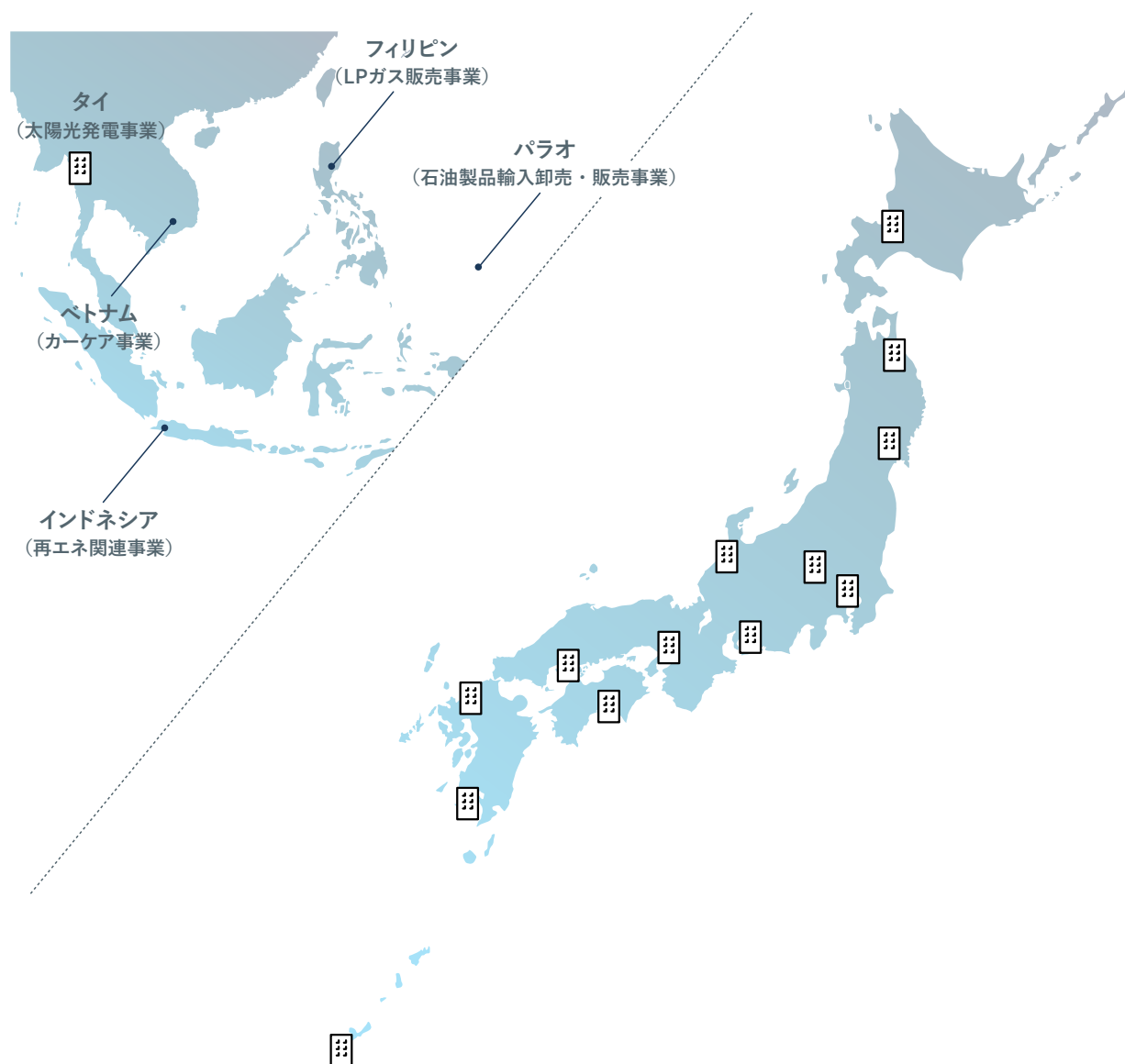
#### バイオマス発電事業

森林資源と農業残渣を燃料としたバイオマス発電所を王子グリーンリソース(株)と運営しています。今後も低炭素社会の実現に資する電源開発に取り組んでいきます。



## グループネットワーク

 = 当社事業所



### 主なグループ会社

- 伊藤忠エネクスホームライフ北海道(株)
- 伊藤忠エネクスホームライフ東北(株)
- 伊藤忠エネクスホームライフ西日本(株)
- 伊藤忠エネクスホームライフ四国(株)
- (株)エコア
- (株)エネアーク
- エネクスフリート(株)
- ENEXFLEET VIETNAM CO.,LTD.
- (株)九州エナジー
- 日産大阪販売(株)(大阪カーライフグループ(株))
- 伊藤忠工業ガス(株)
- エネクス電力(株)
- 東京都市サービス(株)
- (株)エネクスライフサービス
- 王子・伊藤忠エネクス電力販売(株)
- エネクス・アセットマネジメント(株)
- ITC ENEX (Thailand) Co., Ltd.
- ITC ENEX Southeast Asia Co., Ltd.
- PT.ENEX TRADING INDONESIA